



Die CAMPING-PROFI GmbH ist ein Tochterunternehmen der international agierenden Trigano AG mit einem Gruppenumsatz von über 3,9 Milliarden Euro. Seit 1998 sind wir als Großhändler für Camping- und Freizeitartikel erfolgreich am deutschen Markt etabliert und Teil der größten europäischen Gruppe von Zubehörlieferanten in der Camping- und Freizeitbranche.

Diesen Wachstumskurs setzen wir konsequent fort mit einem engagierten, motivierten Team von Camping-Profis und klarer Ausrichtung auf Qualität, Service und nachhaltigen Erfolg.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unseren Standort in Berggau in der Oberpfalz eine/einen:

Vertriebsinnendienstmitarbeiter (m/w/d)

in Vollzeit (40 Stunden/Woche)

der oder die unsere Kund:innen verantwortungsvoll, kompetent und engagiert betreut und verwaltende Aufgaben und Office-Arbeiten an unserem Standort übernimmt.

Ihre Aufgaben

- Kundenbetreuung & -beratung: Aufbau und Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen, aktiver Verkauf, Entgegennahme von Anfragen, Beratung zu Produkten und Konditionen (telefonisch/schriftlich)
- Auftragsabwicklung: Erfassung und Bearbeitung von Bestellungen, Kalkulationen sowie Erstellung von Angeboten
- Schnittstelle zu anderen Abteilungen: Überwachung von Lieferterminen und Lieferantenanfragen mit der Einkaufsabteilung, Koordination zwischen Lager/Versand und Kunde, Koordination von Rechnungen und Zahlungen mit der Buchhaltung
- Datenpflege: Anlage, Dokumentation und stetige Aktualisierung von Kundendaten und Tagesabschlüssen
- Außendienst-Unterstützung: Enge Abstimmung, Vorbereitung von Unterlagen und Übernahme von administrativen Aufgaben
- Teilnahme an Messen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf und/oder in der Sachbearbeitung,
- Idealerweise Bezug zu Camping bzw. Campingprodukten
- Sicherer und routinierter Umgang mit ERP-Systemen und den gängigen MS-Office-Anwendungen (insb. Excel)
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Englischkenntnisse sind von Vorteil, aber kein Muss
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Freude am direkten Kundenkontakt
- Teamfähigkeit und hohe Einsatzbereitschaft
- Sorgfältige, eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise

Was wir Ihnen bieten

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- Ein modernes, erfolgreiches und wirtschaftlich sehr solides Unternehmen in der zukunftsstarken Camping- und Freizeitbranche
- strukturierte Einarbeitung und ein individuelles Onboarding
- ein modernes Arbeitsumfeld mit flexiblen Arbeitszeiten
- Ein attraktives Vergütungspaket mit zahlreichen Zusatzleistungen, unter anderem Jobrad und betriebliche Altersvorsorge und weitere attraktive Benefits



CAMPING PROFI

- Ein motiviertes Team. Teamgeist und Freude an der Arbeit wird bei uns großgeschrieben

Sind Sie bereit, ein CAMPING-PROFI zu werden?

Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und unter Nennung Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins. Ihre Bewerbung richten Sie bitte an Katharina Eiba (katharina.eiba@camping-profi.de), die Ihnen vorab am Telefon (09181-4086-51) auch gerne Fragen beantwortet. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

CAMPING-PROFI GmbH, Mühlweg 13-15, 92361 Bergau, Tel. 09181-4086-0

